

# P E R S M E D E D E L I N G

Dubbele aanwerving betekent een verdere versterking van het verkoopteam

## KÄRCHER NEDERLAND TREKT GESPECIALISEERDE ERVARING AAN

**5 september 2012 – Kärcher heeft zijn verkoopteam versterkt met de aanwerving van Jean-Paul Christy en Jeroen Neijmeijer. Per 3 september 2012 is Christy aan de slag als Sales Director Professional; Neijmeijer werd aangesteld als de nieuwe Manager Trade Professional. Vanuit het hoofdkantoor in Breda leggen beide heren zich voortaan toe op de Nederlandse markt.**

**Jean-Paul Christy** is binnen Kärcher verantwoordelijk voor de verdere uitbouw van de Kärcher-marktaandeelen op de Nederlandse professionele reinigingsmarkt. Christy is geen onbekende in de sector. Eerder deed hij al ruime ervaring op als Managing Director bij Ivac à la Carte en daarvoor als General Manager bij Hako Benelux. Zijn opleiding in Sales Leadership aan de Nyenrode Business Universiteit is een waardevolle basis voor zijn activiteiten als Sales Director Professional bij Kärcher.

**Jeroen Neijmeijer** deed de voorbije jaren waardevolle ervaring op bij Carel Lurvink B.V., waar hij actief was als Account Manager en later als Key Account Manager. Zijn expertise in klantenrelaties en sales management zijn troeven die zeker zijn taak als Manager Trade Professional bij Kärcher Benelux ten goede zullen komen.

### **Voor meer informatie :**

KÄRCHER b.v. – Postbus 9358 – 4801 LJ Breda

Tel. : 0900/33.666.33 - Fax : 0900/33.555.33 - [www.karcher.nl](http://www.karcher.nl)