

06.02.2018

## **VANTAGE EMEA DEVIENT LEGRAND INTEGRATED SOLUTIONS**

**Vantage EMEA, intégrateur de systèmes et distributeur de la marque Vantage en Europe, change de nom et devient Legrand Integrated Solutions. Cette nouvelle dénomination apparaît à compter d'aujourd'hui sur tous les supports de marketing et de communication. L'inauguration du nouveau site internet est prévue lors du salon ISE 2018 (Integrated Systems Europe) à Amsterdam.**

**Le catalogue de l'entreprise évoluera en continu de façon à incorporer des gammes de produits Legrand supplémentaires desservant un plus grand nombre de marchés verticaux.**

### **Nouvelle orientation stratégique**

Le nouveau nom insiste sur l'objectif principal de l'entreprise : fournir aux installateurs et aux intégrateurs la meilleure solution pour répondre aux exigences de leurs clients. Cela passe notamment par la définition de l'architecture optimale d'une installation domotique ; par le développement de drivers ou encore par l'intégration de différentes solutions du groupe Legrand ou de tierces parties au sein d'un même système.

Legrand Integrated Solutions soutient les clients internationaux souhaitant répondre aux projets les plus exigeants en termes de domotique et de contrôle du bâtiment. Avec cette orientation stratégique affirmée, Legrand Integrated Solutions œuvre à devenir le principal centre de support de l'ensemble du groupe Legrand pour les projets nécessitant des intégrations de solutions variées au sein de systèmes complexes.

### **De Vantage EMEA à Legrand Integrated Solutions**

Il y a 25 ans, Vantage EMEA débutait en domotique sur la scène internationale, avant de rapidement devenir le distributeur de la marque Vantage pour l'Europe, le Moyen-Orient et l'Asie. Dès lors, la gamme de produits Vantage ne comptait déjà plus uniquement des variateurs et des relais, mais elle incluait également les premières options pour intégrer des solutions tierces, pour prétendre aujourd'hui devenir un centre d'excellence sur le plan de l'intégration.

### **Valeur ajoutée**

Bart Stuyven, VP Development & Services chez Legrand Integrated Solutions : « Avec Legrand Integrated Solutions, nous créons une valeur ajoutée au-delà de la gamme existante de produits exceptionnelle de Vantage. Le groupe Legrand propose un vaste assortiment de produits compatibles qui simplifient et optimisent nos projets. »

La plupart des projets se situent entre autres dans les domaines d'audio multi room (Nuvo), de volets roulants (QMotion), de racks audio (Middle Atlantic Products), d'une bonne structure de réseau (Luxul), de vidéophones (BTicino), d'alimentation sans interruption (UPS), d'appareillage, de systèmes de câblage et de distribution de puissance.

« L'objectif de Legrand Integrated Solutions est d'étendre notre portefeuille de projets à de nouveaux marchés, comme par exemple les projets CP Electronics pour salles de réunion intelligentes intégrées et interfaces utilisateurs, » selon Bart Stuyven. « Avec cette transition, nous entendons fournir la meilleure réponse à ses demandes et optimiser les solutions intégrées au sein de chaque projet. »

**Pour toute information complémentaire :**

Legrand Group Belgium s.a.

Kouterveldstraat 9

1831 Diegem

Tél.: +32 (0)2 719 17 11

Fax: +32 (0)2 719 17 00

E-mail : [info.be@legrandgroup.be](mailto:info.be@legrandgroup.be)

Site web : [www.legrand.be](http://www.legrand.be)

**Legrand Group Belgium**, situé à Diegem, est une marque du groupe français Legrand Group. Legrand est le spécialiste mondial des infrastructures numériques et électriques du bâtiment. Depuis plus de 60 ans, Legrand propose des solutions intégrées en matière de gestion des installations domestiques comme l'éclairage, le chauffage, l'énergie, les réseaux et les contrôles d'accès. Legrand Group Belgium représente les marques Legrand et BTicino pour le marché belge et est le spécialiste dans la vente de matériel d'installation électrique basse tension.

Legrand et BTicino disposent d'une vaste gamme de produits innovateurs pour l'habitat (appareillage, domotique, distribution et protection), le secteur tertiaire (écoles, hôpitaux, bureaux, hôtels, ...) et l'industrie.