

Communiqué de presse

Tobania vise le doublement de son activité en ligne dans les quatre années à venir

D'ici 2021, elle représentera près de 10 % du chiffre d'affaires de Tobania

Bruxelles, 23 mars 2017 – L'équipe de gestion Digital Business Solutions ambitionne le doublement de son activité afin de représenter d'ici 2021, fort d'une équipe de 100 experts en informatique et en marketing numérique, près de 10 % du chiffre d'affaires du groupe. À ce titre, l'équipe compte pleinement tirer parti du besoin croissant d'accompagnement pour le marketing en ligne et de compétences en interne au sein des entreprises et des organismes publics qui optent pour la transformation numérique.

Au sein de Tobania, l'unité Digital Business Solutions se consacre au développement d'applications et au développement Web, à l'élaboration d'applications Web, à l'analyse, à la stratégie Web, à l'architecture des informations et aux services de marketing en ligne. L'équipe offre des solutions et des services de bout en bout, notamment un accompagnement après livraison selon les besoins, afin de s'assurer que les efforts fournis portent réellement leurs fruits. Depuis de nombreuses années, l'unité est d'ailleurs l'un des principaux créateurs Web en Belgique et un chef de file en matière de solutions intégrées fondées sur les technologies Microsoft et Open Source, notamment Kentico, Drupal, .Net, PHP, Xamarin et Azure.

Une équipe de gestion composée d'experts

Pour la première fois, l'équipe est dirigée par une équipe de responsables, disposant chacun de leur expertise propre. Wouter Biesemans, Business Unit Manager chargé de la coordination, organise en collaboration avec Geert Bens (gestion du service et des projets), Annick Op de Beeck (marketing et communication), Geert Vanden Boer (responsable opérationnel) et Barbara De Wilde (responsable Sales & Account) le parcours de bout en bout des entreprises, des villes et communes.

Depuis cette année, l'accent est en outre mis sur l'élargissement du soutien professionnel et l'approfondissement de l'expertise technologique. L'unité commerciale de Tobania dispose d'une équipe interne d'environ 50 collaborateurs mobilisables rapidement et de façon flexible. D'ici 2021, les effectifs de cette équipe sont amenés à doubler. Outre les compétences d'experts et de consultants attachés à des projets, les clients peuvent désormais compter sur la présence physique d'experts en technologie sur site, aussi bien à court terme qu'à long terme.

L'unité commerciale de Tobania s'investit en outre résolument dans le développement de ses prestations de services dans le domaine du marketing en ligne pour répondre à la demande croissante du marché en matière de soutien professionnel pour la communication en ligne et en temps réel et d'assistance relative aux activités Web. En outre, Tobania souhaite accompagner ses clients dans la cadre d'une stratégie numérique et de sa mise en œuvre.



Synergie entre les unités commerciales de Tobania

L'équipe de gestion Digital Business Solutions fonde notamment sa confiance en ses possibilités de croissance et d'expansion rapide au sein du segment de marché des entreprises sur la synergie avec les autres unités de Tobania. Lode Peeters, PDG de Tobania, rejoint ce point de vue : « Digital Business Solutions collaborera par ailleurs étroitement avec nos autres unités commerciales. Avec ces dernières, la synergie coule de source dans des domaines tels que l'hébergement, la sécurité, l'analyse commerciale, mais aussi dans le cadre de l'intégration avec des plateformes de middle-office et d'entreprise comme CRM, SharePoint et Office 365. Ces intervenants se complètent et nous permettent de proposer une solution globale aux défis numériques de nos clients, ce qui constitue le fondement d'un partenariat à long terme. »



put digital to work

À propos de Tobania

Tobania est un intégrateur de système IT à part entière spécialisé dans la numérisation des entreprises et des pouvoirs publics. La société offre une gamme complète de solutions *front-end enterprise*, allant de la conception et de l'implémentation de solutions de plateforme à un travail sur mesure, mais aussi à l'intégration d'applications IT complexes. Outre l'analyse, le développement et le testing, Tobania propose aussi ses solutions spécifiques de software, notamment dans le développement Web et le planning du personnel. Elle offre par ailleurs une infrastructure hybride, de la sécurité et des solutions de gestion ainsi que tout le support nécessaire, et ce à partir d'une seule organisation. Pour fournir ces services et solutions, Tobania collabore avec plus de 650 spécialistes et consultants IT. En 2016, elle a enregistré un chiffre d'affaires de 65 millions d'euros.

Contact presse

Lode Peeters
P.-D. G
+32 2 300 80 32
+32 498 11 08 08
lode.peeters@tobania.be
www.tobania.be

Tobania
p.a. TOBIUS n.v.
Heysel Business Park, Bâtiment II
Chaussée romaine 564, boîte 4
1853 Strombeek-Bever